

Die **Barenboim-Said Akademie gGmbH (BSA)** sucht für den **Pierre Boulez Saal** zum 1. Dezember 2017

### eine Leitung Ticketing und Vertrieb

mit 100% der regelmäßigen Wochenarbeitszeit als Elternzeitvertretung befristet

Der Pierre Boulez Saal ist mit seiner außergewöhnlichen Architektur das musikalische Forum der Barenboim-Said Akademie für hochkarätige Kammermusikkonzerte. Die Anzahl der Sitzplätze, die Fläche der Bühne sowie die Platzierung der Künstler und des Publikums im Raum bietet vielfältige Kombinationsmöglichkeiten. Im Pierre Boulez Saal treffen Ausbildung und künstlerische Kreativität aufeinander.

Für weitere Informationen besuchen Sie bitte unsere Website: [www.boulezsaal.de](http://www.boulezsaal.de)

#### **Aufgabengebiet:**

- Erstellung und Auswertung und konzeptuelle Weiterentwicklung von Besucher-, Einnahmen und Auslastungsberichten
- Vorbereitende Erstellung von Wirtschaftsplänen in Rücksprache mit der Finanzabteilung der BSA
- Organisation und konzeptuelle Weiterentwicklung der Tages- & Abendkasse und zurückgelegter Karten
- Überwachung und Steuerung sämtlicher Finanzflüsse (bare und unbare Zahlungsmittel) in Bezug auf (Karten-) Vertrieb
- Organisation, konzeptuelle Weiterentwicklung, Implementierung und Qualitätssicherung sowie Abwicklung des Kartenverkaufs des Pierre Boulez Saals; Verantwortung für Einnahmen
- Aufsichtsfunktion und Weisungsbefugnis gegenüber extern eingesetztem Personal von nationalen und internationalen Vertragspartnern (Kassenpersonal, Call Center, E-Commerce/Online-Sales, Finanzdienstleister für Payment/Clearing, Abenddienst etc.)
- Ausbau und Aufbau von Prozessen und Organisationsabläufen hinsichtlich sämtlicher Vertriebsstrukturen des PBS (Veranstaltungen und sonstige Verkäufe wie Merchandising, Tonträger, Drucksachen etc.)
- Festsetzung aller Kontingentierungen der Eintrittskarten inkl. der Entscheidung über die in den Verkauf gehenden Kartenanzahlen; Entwicklung von Modellen der Preisbildung und Strategien für den Vorverkauf
- Entscheidung über Preisgestaltungen in Zusammenarbeit mit der Intendanz, Geschäftsführung und Marketing
- Koordination aller Karteneinnahmen und Ausgaben mit der Buchhaltung der BSA und allen weiteren erforderlichen externen Partnern
- Steuerliche Optimierung des Gesamtvertriebs
- Mitwirkung an VOL-Verfahren; Verhandlungsführung in fachlicher Hinsicht im Bezug auf Vertriebssysteme/ -dienstleister u.ä.; Aushandlung von Rahmenvereinbarungen mit Vertriebspartnern
- Einnahmenkalkulation (tagesgenaue Forecasts) aller Veranstaltungen des PBS
- Optimierung betriebswirtschaftlicher Parameter durch den Einsatz von Verkaufstatistiken und Sonderberichten
- Schulung auf Belange des PBS und Weisungsbefugnis gegenüber den externen Dienstleistern für Abenddienst und Catering

## Anforderungen

- Hochschulabschluss (mind. Bachelor) in Betriebswirtschaft oder Kulturmanagement
- Mind. 3 Jährige Berufserfahrung
- Tiefgreifende finanz- und betriebswirtschaftliche Kenntnisse (Hochschulstudium und Berufserfahrung)
- Kenntnisse auf dem Stand der Wissenschaft über Preisfindung und Preisgestaltung inkl. moderner Ansätze zu dynamischer Preisfindung und Yield Management
- Anwenderkenntnisse von HBG und LHO
- EDV-Kenntnisse (MS Office, Ticketing- und CRM-Systeme, Bereitschaft zum Erlernen neuer Systeme)
- Anwenderkenntnisse von (Karten-) Vertriebssystemen
- Versierte Verhandlungserfahrungen mit externen Dienstleistern und Vertriebspartnern
- Detailliertes Verständnis von Kulturarbeit, Marketing und Systemtechnik
- Anwenderkenntnisse des Arbeits- und Arbeitssicherheitsrechts
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohes Maß an Organisationstalent, Team- und Kommunikationsfähigkeit

Wir bieten eine den Aufgaben entsprechende Vergütung in Angleichung an TVöD Bund EG 11  
Bewerbungen von Frauen sowie Bewerberinnen und Bewerbern mit Migrationshintergrund sind ausdrücklich erwünscht. Bewerbungen von Schwerbehinderten werden bei gleicher Eignung vorrangig berücksichtigt.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie **bis zum 18.09.2017** unter dem **Stichwort – Leitung Ticketing und Vertrieb** – bitte ausschließlich elektronisch an [jobs@boulezsaal.de](mailto:jobs@boulezsaal.de)